

1. Saarländischer UNTERNEHMERTAG 2011



Samstag, 10. September | Romantik Hotel Linslerhof Überherrn



Oliver Geisselhart



Steffen Wendel



Jörg Mittelbach



Paul Misar



Sascha Bartnitzki



Gereon Jörn



Margit Lieverz
Moderation

Mit freundlicher
Unterstützung durch:
LEXUS FORUM SAARLAND



Top Referenten ...

1. Saarländischer UNTERNEHMERTAG 2011

Gereon Jörn

Spezialist für empfangero-
rientierte Kommunikation

Der Spezialist für empfangeroorientierte Kommunikation in den Bereichen Verkauf, Verhandeln und Mitarbeiterführung brach zur großen Freude seiner Eltern mit 19 Jahren sein Studium ab und wurde Verkäufer. Kurze Zeit später übernahm er die Vertriebsleitung eines Unternehmens und erzielte in seinem ersten Jahr den gleichen Umsatz, wie das Unternehmen zuvor innerhalb von 11 Jahren. Seit 10 Jahren unterstützt er dabei die Entwicklung von Hochleistungsteams und Spitzenverkäufern!

VON MITARBEITERN ZUM HOCHLEISTUNGSTEAM

Einer der wesentlichen Faktoren in Hochleistungsteams ist die Kommunikation miteinander. 70 % aller Fehler im Beruf geschehen aufgrund der Wahrnehmung. Oft wird Omars alte Weisheit „Behandle andere so, wie Du behandelt werden möchtest“ angewendet. QUATSCH! Wenn Sie angeln wollen und selber gern Banane essen, hängen Sie diese doch auch nicht an den Haken. Der Köder muss dem Fisch schmecken und nicht dem Angler. Bleibt nur die Frage, welchen Fisch (Mitarbeiter) habe ich vor mir? Wie sollte ich nun ein Hochleistungsteam zusammensetzen und wie mit jedem Einzelnen kommunizieren?

Oliver Geisselhart

Deutschlands Gedächtnis-
trainer Nr. 1 laut zahlreichen
Fernsehsendern wie ARD,
ZDF, RTL, VOX und N24

Der mehrfache Bestsellerautor war mit 16 Jahren der jüngste Gedächtnistrainer Deutschlands, im Jahr 2000 wurde er „Gedächtnistrainer des Jahres“. In nahezu comedyhafter Vortragsweise fasziniert „Deutschlands führender Gedächtnistrainer“ (N24) jährlich zigtausende begeisterter Teilnehmer. 2008, 2009 und 2010 wurde ihm dafür der „Conga Award“, der Oskar der Kongress- und Veranstaltungsbranche verliehen. Er trainiert Firmen wie Bosch, Telekom, TUI, Die Bahn, Fujitsu-Siemens, BMW, Microsoft und Lufthansa. Dank seiner sympathischen und mitreißenden Art schafft er es regelmäßig, die Teilnehmer in seinen Bann zu ziehen und sie für seine einzigartige Gedächtnistechnik zu begeistern.

KOPF ODER ZETTEL?

Ihr Gedächtnis kann wesentlich mehr als Sie denken! So steigern Sie die Gedächtnisleistung Ihres Gehirns mit Leichtigkeit um ein Vielfaches! Spielerisch und völlig mühelos wecken Sie das Potential Ihrer Kreativität, Phantasie und Intelligenz! Eine Rede ohne Spickzettel halten, eine Tagesplanung und Konferenzliste speichern, sich die Telefonnummern oder Namen von Geschäftspartnern zu merken, den Kindern beim Lernen zu helfen - all das funktioniert nach dem Vortrag mit Leichtigkeit, ohne mühsames Auswendiglernen.

Sascha Bartnitzki

Experte für Akquise und
Piranha Selling®

Der mehrfache Buch-, Hörbuch- und DVD-Autor ist selbst seit 1989 als begeisterter Verkäufer tätig, er weiß genau, auf was es ankommt und was erfolgreiche Verkaufskommunikation ausmacht. Seit 1995 arbeitet er als Vortragsredner, Verkaufstrainer und Inhaber des Unternehmens IPT® Innovatives Personaltraining mit Sitz in Karlsruhe. Mit weit über 1000 Veröffentlichungen in der Fach- und Wirtschaftspresse gilt er als einer der TOP-Akquise-Experten in den Medien. Sascha Bartnitzki ist Urheber und Markeninhaber des Begriffes, der Strategie und der Konzeption von Piranha Selling®. Er ist einer der wenigen Verkaufstrainer, die gemeinsam mit ihren Teilnehmern die gelernten Inhalte der Seminare in die Praxis umsetzen. Denn in seinem LiveCoaching-Programm begleitet er die Teilnehmer seiner Trainings direkt an den Arbeitsplatz, also an ihren Point of Sale.

...NUR DU VERKAUFST: MEHR WILLE, MEHR MUT – MEHR VERKAUFSERFOLG!

Verkäufer wissen theoretisch alles. Sie kennen die Kniffe der Verkaufsrhetorik, unzählige Verkaufstechniken und die Zeichen der Körpersprache - nur im Umgang mit dem Kunden wenden sie kaum etwas davon an. Es wird nur beraten anstatt verkauft. Sascha Bartnitzki stellt in diesem Impulsvortrag die viel gelehrten Verkaufsmythen infrage und zeigt, was Spitzenverkäufer besser machen. Denn Verkaufen ist wie Leistungssport: Man muss vor dem „Wettkampf“ trainieren, Willen haben und Mut beweisen.

... Information pur

Samstag, 10. September | Romantik Hotel Linslerhof Überherrn

Steffen Wendel

Buchautor und Positionierungsexperte im Internet

Auf dem sich schnell entwickelnden Markt des Internetmarketings sind 10 Jahre Erfahrung unschätzbar wertvoll. So ist bei den Seminaren, die Steffen Wendel heute hält, vor allem eines offensichtlich: Sie erhalten das komprimierte Wissen eines Experten, der seinen Erfahrungsschatz in einer leicht verständlichen Sprache an seine Seminarteilnehmer weitergibt. Fachchinesisch ist ihm fremd! Wichtig ist, dass sich nach dem Seminar Ihr Umsatz über das Internet erhöht. Er ist maßgeblich an der Positionierung von Unternehmen im Internet beteiligt. Seine Ideen und Visionen sind vielfach im Internet Realität geworden.

DAS INTERNET ALS UMSATZQUELLE

Die Pole-Position im Internet ist ein erreichbares Ziel. Doch Internetmarketing ist heutzutage mehr als nur eine gute Suchmaschinenoptimierung. Eine Webseite muss vor allem eines können: Sie muss verkaufen und Neukunden generieren. Es ist dabei wichtig, eine Firmenhomepage ganzheitlich zu betrachten und sie so an die Pole Position in Google zu bringen. Lassen Sie sich entführen in die Welt des Internetmarketings. Lernen Sie aus den Fehlern Ihrer Mitbewerber und erzeugen Sie zusätzlichen Umsatz über das Internet.

Jörg Mittelbach

Ruhestandsplaner und Gründungsmitglied des Bundesverband der Ruhestandsplaner Deutschland e.V.

Seit über 27 Jahren als selbständiger Experte zum Thema Ruhestandsplanung für Selbständige und Unternehmer beratend tätig, 2009 hat er mit langjährig erfahrenen Kollegen den „Bundesverband Der Ruhestandsplaner Deutschland“ e.V. (BDRD) in Berlin gegründet. Vom Verband zertifizierte Ruhestandsplaner verpflichten sich zur Einhaltung hoher ethischer und fachlicher Standards bei der Beratung. Ziel der Beratung ist die Sicherung der finanziellen Unabhängigkeit der Menschen im Ruhestand. Die gegenwärtige Beratungspraxis von Banken, Finanz- und Vermögensberatern führt allzu oft zum Verarmen im Alter, da entscheidende Punkte wie die längere Lebenserwartung, Inflation und anfallende Steuern oft außer Acht gelassen werden.

DAS EINZIGE DAS ZÄHLT, IST IHRE FINANZIELLE FREIHEIT IM ALTER!

DIE SACHWERTE-SICHERHEITSTRATEGIE FÜR VERMÖGENDE ANLEGER.

Erfahren Sie, welche individuell notwendige Rendite müssen Sie nach Steuer erzielen, welches individuell notwendige Ruhestandsvermögen müssen Sie aufbauen, um bis ins hohe Alter inflationsbereinigt ausreichend finanziell unabhängig zu sein? Welche Risiken kann/wird es geben? Wie sichern Sie Ihr Vermögen vor einer möglichen Währungsreform? Und was bedeutet Sicherheit im Sinne einer langfristigen, individuellen Ruhestandsplanung?

Paul Misar

Erfolgreicher Firmensanierer

In Wien geborener „Entrepreneur aus Leidenschaft“ wurde bekannt als Europas erster „LifeDesigner“. Als aktiver Investor sanierte er seit 1992 mehr als 20 Unternehmen mit dem Ziel, sie zur Branchenführerschaft zu lenken. Seine Consulting-Büros in Wien, Salzburg und München betreuen Kunden in Deutschland, Österreich, Schweiz und Osteuropa quer durch alle Branchen.

ADLER FLIEGEN NICHT IM RUDEL – DIE KRAFT DER POSITIONIERUNG

Unternehmer müssen heutzutage umdenken. Das Zauberwort lautet dabei Paradigmenwechsel - das Verlassen der alten, ausgetrampelten Pfade und die gezielte Herbeiführung von Veränderung. Paul Misar nimmt Sie mit auf eine Reise zu den drei Grundpfeilern des erfolgreichen Unternehmertums. Passen Sie sich durch Positionierung an die veränderten Märkte an. Positionieren Sie sich auf Erfolg!

Margit Lieverz Moderation

Moderatorin für glanzvolle Events und erfolgreiche Messen

Professionelle Moderation ist vielseitig. Anregend, einladend, motivierend und informierend. Mal gefühlvoll, mal direkt, immer mit viel Charme und Originalität. Treffen Sie eine Moderatorin mit besonderer Ausstrahlung und frischer Art, die mit unterschiedlichsten Themen umzugehen weiß und

genug Erfahrung vor der Kamera sowie live auf der Bühne besitzt.

Frau Lieverz, das Gesicht der Unternehmertage und bekannt aus Funk und Fernsehen, wird die Teilnehmer mit ihrer natürlichen Art durch das Event führen.

www.unternehmertag.biz

Anmeldung

Hiermit melde ich mich / wir uns verbindlich
zum 1. Saarländischen UNTERNEHMERTAG 2011 an.

Kontakt

per Fax: 0 61 73 / 3 94 86 96
per Tel.: 0 61 73 / 3 94 87 02
(Mo. - Fr. 09.00 - 18.00 Uhr)

Preise

49 Euro* Eintritt/Person
32 Euro* Catering/Person
*zzgl. MwSt.

Veranstaltungsort



Romantik Hotel Linslerhof
66802 Überherrn

Veranstalter



„Das Internetmarketingkonzept“
jörgmittelbach
DER RUHESTANDSPLANER
www.ruhestandsexperte.de

Sponsor



Peter Raubuch
Bahnhofstr. 89
66111 Saarbrücken
0 681 / 3001

Werbepartner



Agentur für
Werbung & Design

www.altmayerdesign.de

Programmablauf

08.30 - 09.00 Uhr	Einlass
09.00 - 09.30 Uhr	Begrüßung - Dr. Christoph Hartmann
09.50 - 10.00 Uhr	Begrüßung - Margit Lieverz
10.00 - 11.00 Uhr	Gereon Jörn „Führungskraft und Teamentwicklung“
11.00 - 12.15 Uhr	Oliver Geisselhart „Kopf oder Zettel?“
12.15 - 13.00 Uhr	Pause
13.00 - 14.00 Uhr	Sascha Bartnitzki „Mehr Wille, mehr Mut - mehr Verkaufserfolg“
14.00 - 14.45 Uhr	Steffen Wendel „Internet als Umsatzquelle“
14.45 - 15.45 Uhr	Pause
15.45 - 16.30 Uhr	Jörg Mittelbach „Ruhestandsplanung“
16.30 - 17.30 Uhr	Paul Misar „Adler fliegen nicht im Rudel - Die Kraft der Positionierung“
17.30 - 18.00 Uhr	Pause
18.00 - 19.00 Uhr	Gereon Jörn „Werden Sie zum Umsatz Menschler®“
19.00 - 20.00 Uhr	Wir laden Sie zum „Netzwerken“ ein.

Anmeldung

Ja, hiermit melde ich verbindlich _____ Personen an.

Ja, hiermit bestelle ich verbindlich Catering für _____ Personen.

Name, Vorname

Firma

Funktion im Unternehmen

Straße

PLZ, Ort

Telefon

Fax

E-Mail

Ort, Datum

Unterschrift

Mit Ihrer Unterschrift akzeptieren Sie die AGB's des Veranstalters: www.unternehmertag.biz

1. Saarländischer UNTERNEHMERTAG 2011

Samstag, 10. September | Romantik Hotel Linslerhof Überherrn



Romantik Hotel Linslerhof * Linslerhof 1 * 66802 Überherrn

1. Saarländischer Unternehmenstag

Cateringpauschale

- Kaffee und Tee den ganzen Tag
- Alkoholfreie Getränke den ganzen Tag
- Suppe
- Salatbar
- Pasta (wahlweise mit Rucola-Tomaten oder Schinken-Sahnesoße)
- Kuchen (wird Nachmittags angeboten)

Preis pro Person all incl. 32,- Euro (zzgl. MwSt.)

Teilnehmer **mit** einer **Cateringpauschale** erhalten bei Eintrittskontrolle ein farbiges „all incl. Bändchen“.