

Sponsored by:

M&W
MARKETING & WERBUNG
www.mweging.de



www.first-computers-group.de

FIRST
Computers Group

*Pole-Position in
Google™*



FG FINANZ-SERVICE
Aktiengesellschaft

JÜRGEN HÖLLER'S

MOTIVATIONSTAG

DAS ORIGINAL

2011

Samstag, 17. September 2011 · Meistersingerhalle Nürnberg



Jürgen Höller
Dr. Helmut Thoma
Gereon Jörn
Umberto Saxer
Dirk Kreuter
Dr. Stefan Frädrich
Paul Misar
Mike Dierßen



Top Referenten



Jürgen Höller

Jürgen Höller war oben und er war unten, ganz unten. Doch heute zählt er wieder zu den erfolgreichsten Trainern Europas. Er schulte bisher ca. 1 Mio. Menschen in seinen Seminaren, seine Bücher und CD's verkauften sich millionenfach. Der Unternehmer des Jahres 1991, gilt für die Zeitschrift „GQ“ als einer der 25 besten Redner unserer Zeit und für die „BUNTE“ als einer der 500 wichtigsten Deutschen.

FEUER DER BEGEISTERUNG!

Brennt in Ihnen eigentlich noch das Feuer der Begeisterung? Sind Sie noch so richtig begeistert von Ihrem Produkt, Ihrer Firma, Ihren Kunden, Ihrem Erfolg? Falls ja: Dann wird Jürgen Höller noch ein wenig „Brennstoff“ nachlegen und Ihnen helfen, im Jahr 2011 ein erstklassiges Ergebnis hinzulegen. Falls nein: Dann wird Jürgen Höller dafür sorgen, dass Sie so richtig durchstarten können. Geben Sie „gemeinsam Gas“ mit Jürgen Höller und lassen Sie sich von ihm mitreißen und begeistern.



Dr. Helmut Thoma

Wer kennt ihn nicht, den „Mr. RTL“? Dr. Thoma war über 20 Jahre Chef des TV-Senders RTL. Er gilt als Pionier des deutschen Privatfernsehens und baute RTL vom anfangs belächelten Nischenanbieter zum erfolgreichsten TV-Kanal auf. Dem Ehrensenator und Ehrenprofessor wurden zahlreiche Preise und Auszeichnungen verliehen, vom Bambi, über der „Goldenen Kamera“, bis hin zum „Emmy“ und dem „Deutschen Medienpreis“.

VISIONEN FINDEN UND UMSETZEN

Wer könnte besser, als „Mr. RTL“, einen Vortrag über Visionen halten? Dr. Thoma baute als Geschäftsführer und Programmdirektor den Sender zu Europas erfolgreichster Senderfamilie aus. Er glaubte fest an seine Vision, als RTL plus 1984 startete. Neun Jahre später betrug der Marktanteil sagenhafte 18,9 %. Lassen Sie sich von diesem Visionär in seinem Vortrag mitreißen, um auch Ihre eigene Vision zu finden und umzusetzen!



Gereon Jörn

Der Spezialist für empfangenorientierte Kommunikation in den Bereichen Verkauf, Verhandeln und Mitarbeiterführung brach zur großen Freude seiner Eltern mit 19 Jahren sein Studium ab und wurde Verkäufer. Kurze Zeit später übernahm er die Vertriebsleitung eines Unternehmens und erzielte in seinem ersten Jahr den gleichen Umsatz, wie das Unternehmen zuvor innerhalb von 11 Jahren. Nach dem Motto „Aus der Praxis für die Praxis“ wurde er zertifizierter „Insights Discovery Trainer“ und arbeitet nunmehr seit 10 Jahren überaus erfolgreich mit diesem Tool.

GEHÖRT IST NICHT GETAN!

„Behandle andere so, wie Du selber gerne behandelt werden möchtest!“- QUATSCH! Es geht bei der empfangenorientierten Kommunikation gerade eben darum, jeden Menschen so zu behandeln, wie DIESER gerne behandelt werden möchte. Erleben Sie, wie Sie mit den Geheimnissen, die Gereon Jörn aufzeigt, leichter an Ihre Ziele kommen. Ganz nach dem Motto: „Der Fisch muss dem Köder schmecken und nicht dem Angler!“. Bleibt nur noch die Frage zu klären, welche Art von Fisch habe ich vor mir...?



Umberto Saxer

Wer hat's erfunden – ein Schweizer. Umberto Saxer gibt mit der von ihm entwickelten Verkaufs-Kybernetik seit Jahren im Verkauf den Ton an. Menschen, die mit seinen Verkaufstechniken arbeiten, konnten in den letzten zwei Jahren Umsätze und Gewinne deutlich steigern, während andere nur verloren. Das, was er lehrt, hebt sich so extrem von der Masse ab, dass es geradezu eine Sünde ist, ihn nicht live zu erleben!

UNSCHLAGBAR IM VERKAUF!

Jeder wünscht sich, dass sich seine Produkte wie von selbst verkaufen und dass dadurch mit deutlich weniger Aufwand viel mehr verkauft werden kann. Der Zauber liegt in der kybernetischen Ausrichtung auf den maximalen Kundennutzen. Lassen auch Sie sich verzaubern von den praxiserprobten Techniken von Umberto Saxer.

Motivation pur



Dirk Kreuter

„Finanztest“ zitiert ihn als einen der „vier besten Vertriebstrainer“, RTL bezeichnet ihn als Spitzenverkaufstrainer und das Finanzmagazin „CASH“ zählt ihn zu den 10 führenden Verkaufstrainern Deutschlands. Er ist provokant, besitzt eine überzeugende Rhetorik und versteht es, selbst komplexe Zusammenhänge anschaulich weiterzugeben.

NEUKUNDEN MIT SYSTEM – DAS ENDE DER KALTAQUISE

Die Aquse neuer Kunden wird aufgrund der Reizüberflutung immer schwieriger. Potenzielle Kunden stumpfen für Neues immer mehr ab, fühlen sich sogar durch Marketing und Aquse belästigt. Dirk Kreuter stellt Ihnen deshalb das „Aktive Empfehlungsmarketing“ vor, die erfolgreichste Direktansprache. Sie ist sofort anwendbar, völlig unkompliziert und erreicht die höchste Trefferquote unter allen Methoden der Neukundengewinnung. Sie ist erfolgreich in jeder Zielgruppe, bindet dazu noch Ihre Stammkunden und – ist dabei völlig kostenfrei!



Dr. Stefan Frädrieh

Dr. med. Stefan Frädrieh ist Experte für Selbstmotivation. Bekannt wurde er durch seine „Günter – der innere Schweinehund“- Bestseller und seine eigenen TV-Sendungen (Pro7, SAT1, WDR, Focus-Gesundheit). Ebenfalls bundesweit bekannt ist sein Seminar „Nichtraucher in 5 Stunden“, wodurch schon viele tausende Menschen mit dem Rauchen aufhörten. Sein Ziel: Komplexe Zusammenhänge verständlich, logisch und unterhaltsam machen – und gerade dadurch etwas bei den Zuhörern bewirken.

DAS GÜNTER-PRINZIP: SO MOTIVIEREN SIE IHREN INNEREN SCHWEINEHUND!

Günter lebt in unseren Köpfen. Er bewahrt Sie vor allem, was neu, mutig oder anstrengend klingt. „Mach es so wie immer“, „Fang lieber morgen damit an“, oder: „Unmöglich – besonders in heutigen Zeiten!“. Durch diesen Vortrag wird Günter die Mechanismen echter Motivation verstehen und Sie anschließend anfeuern: „Neues macht Spass!“, „Wer, wenn nicht Du?“, und „Los geht's“. Machen Sie eine spannende Reise durch die Motivationspsychologie und Neurowissenschaft – garantiert humorvoll dargeboten, samt innerem Schweinehund...



Paul Misar

In Wien geborener „Entrepreneur aus Leidenschaft“ wurde bekannt als Europas erster „LifeDesinger“. Als aktiver Investor sanierte er seit 1992 mehr als 20 Unternehmen mit dem Ziel, sie zur Branchenführerschaft zu führen. Seine Consulting-Büros in Wien, Salzburg und München betreuen Kunden in Deutschland, Österreich, Schweiz und Osteuropa quer durch alle Branchen.

DESIGN YOUR LIFE!

„Vermeide die Hölle. Und zwar: Ewig mit dem Menschen zusammen leben zu müssen – der Du hättest sein können!“... LifeDesign-Coach Paul Misar hat es sich zu seiner Lebensaufgabe gemacht, Menschen dabei zu helfen, ihre Bestimmung zu finden. Denken Sie in diesem Vortrag über die Frage nach, wie Sie Ihr „Lebensdrehbuch“ so schreiben, dass es spannend, antreibend und erfüllend ist. Weg von der drittclassigen Seifenoper, hin zum oscargekrönten monumentalem Lebensfilm: „Ich lebe meine Träume!“



Mike Dierßen

Er verkaufte über 20 Jahre in der Praxis und tätigte dabei weit über 10.000 Geschäftsabschlüsse. Er spricht deshalb vollkommen authentisch. Zu seinen Kunden gehören u. a. Mercedes Benz, DAK, MLP, Öff. Versicherung, Conmedio AG, u. v. a. Er ist Autor des Buches „Begeisterung verkauft!“

PERSÖNLICHKEIT VERKAUFT!

Nichts auf der Welt ist ansteckender als die Kraft Ihrer Persönlichkeit. Die entscheidende Frage ist doch: Welche Ansteckungskraft geht von Ihnen aus? Lernen Sie im Vortrag von Mike Dierßen zielstrebig, fair und begeistert mit anderen Menschen zu kommunizieren. Viel wichtiger für den erfolgreichen Verkaufsabschluß ist der Mensch mit seiner Ausstrahlung, seinem Auftreten und der Stimmung, die er beim Gesprächspartner erzeugt. Verkäufer werden nicht geboren – sie werden gemacht!